

新電力事業運営のポイント

2015/6/17

elDesign株式会社 代表取締役社長
坂越 健一

本日の内容

1. 新電力を取り巻く現状
2. 新電力事業運営のポイント
3. 新電力事業支援の例

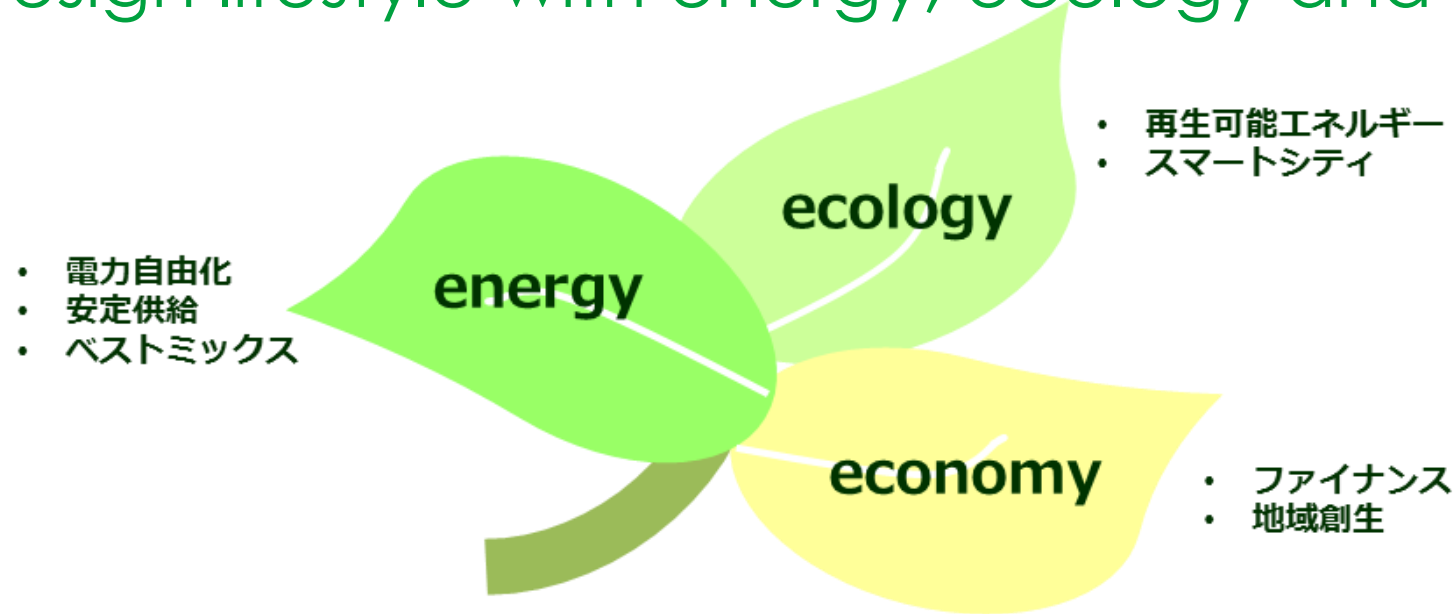
自己紹介～経歴～



- ▶ 1997年、京都大学大学院エネルギー科学研究科を修了後、石川島播磨重工業（現IHI）に入社、環境・プラント事業のエンジニアリング、資材調達等に従事。
- ▶ 2004年にベイン・アンド・カンパニーに参画し、企業再生、M&A、新規事業立案などを経験
- ▶ その後複数の国内ファームにおいて主にエネルギー、環境、建設、通信、IT等の企業に対し、特にエネルギー事業、スマートシティへの取り組みを得意としたコンサルティングを実施。
- ▶ 2014年7月、elDesignを創業。来たる日本の電力自由化に対して多様なビジネスモデルを提案。
- ▶ 2014年12月、一般社団法人エネルギー情報センター 代表理事に就任

eDesign

～Design lifestyle with energy, ecology and economy～



コンサルティング事業

- 新電力事業導入／業務改善
- 戦略コンサルティング
- ファイナンシャル／M&Aアドバイザー

電力ビジネス支援事業

- 新電力業務代行
- 支援ツール提供サービス

地域創生事業

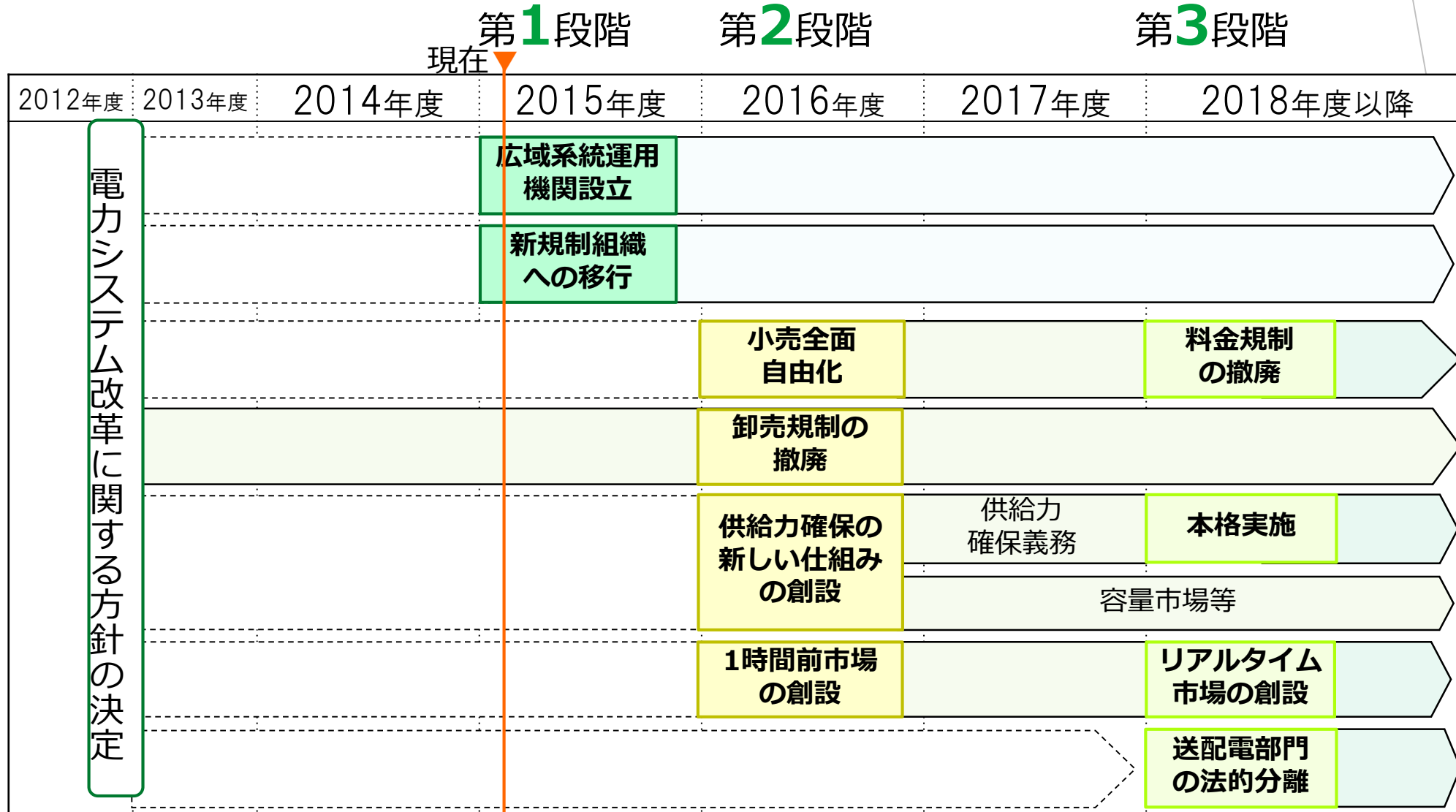
- 地域エネルギー事業支援
- 地域マネジメント推進

1. 新電力を取り巻く現状

2015/6/20

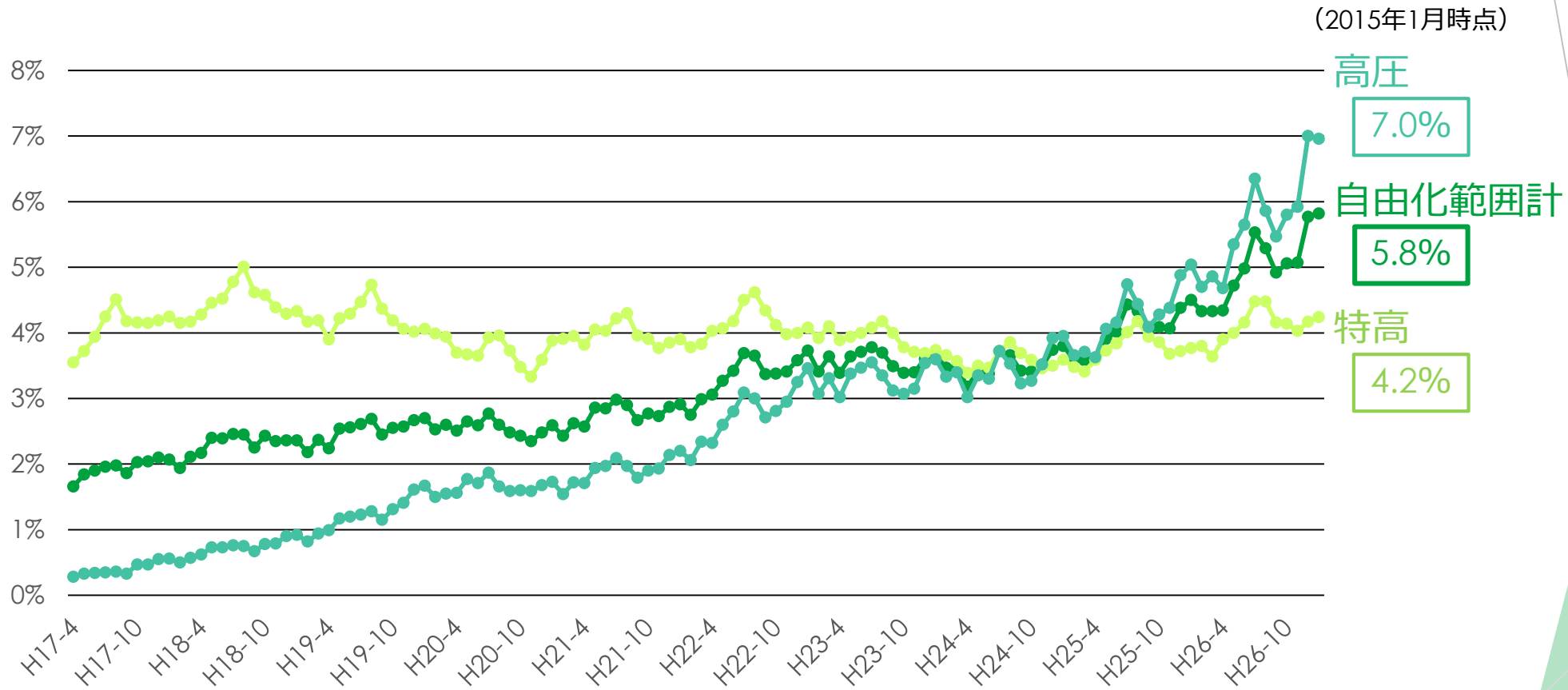
5

電力システム改革のスケジュール



新電力の販売シェアは増加してきている

新電力のシェア（販売電力量ベース/全国平均）



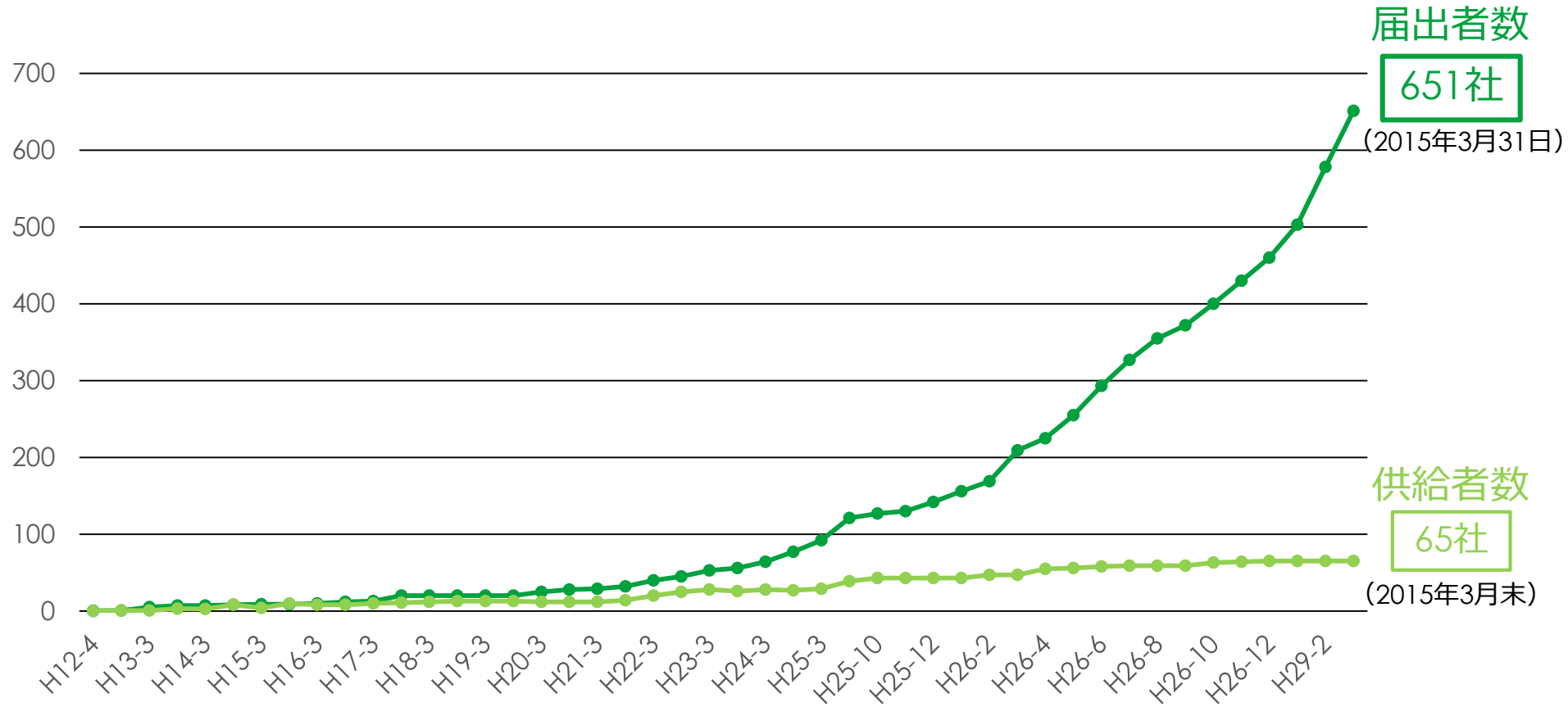
出所：資源エネルギー庁電力調査統計等より elDesign作成

2015/6/20

7

新電力の登録数は増加してきたが・・・

新電力の届出数の推移

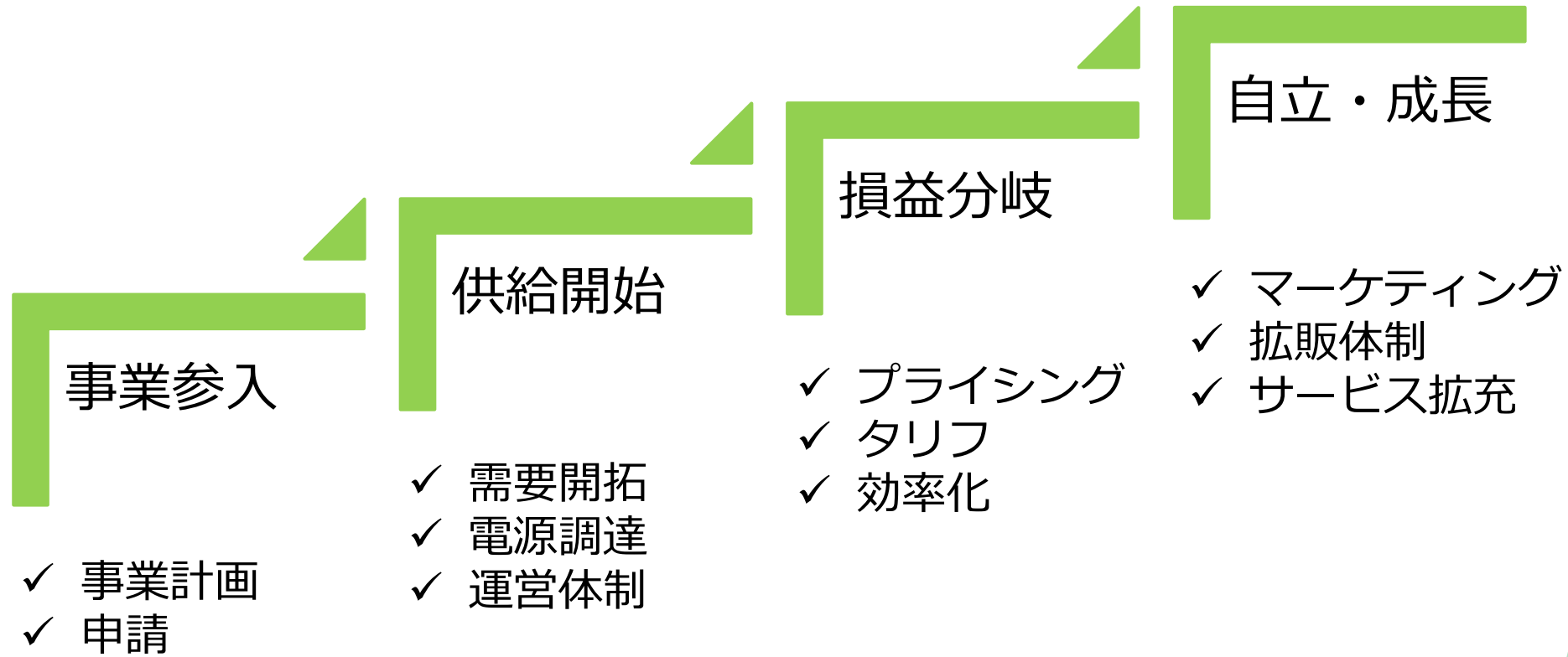


出所：資源エネルギー庁電力調査統計等より elDesign作成

2015/6/20

8

新電力事業推進のための4つのハードル



新電力事業運営のポイント

事業運営のハードルを越えるためには・・・

専門知識・ノウハウ

スケールメリット

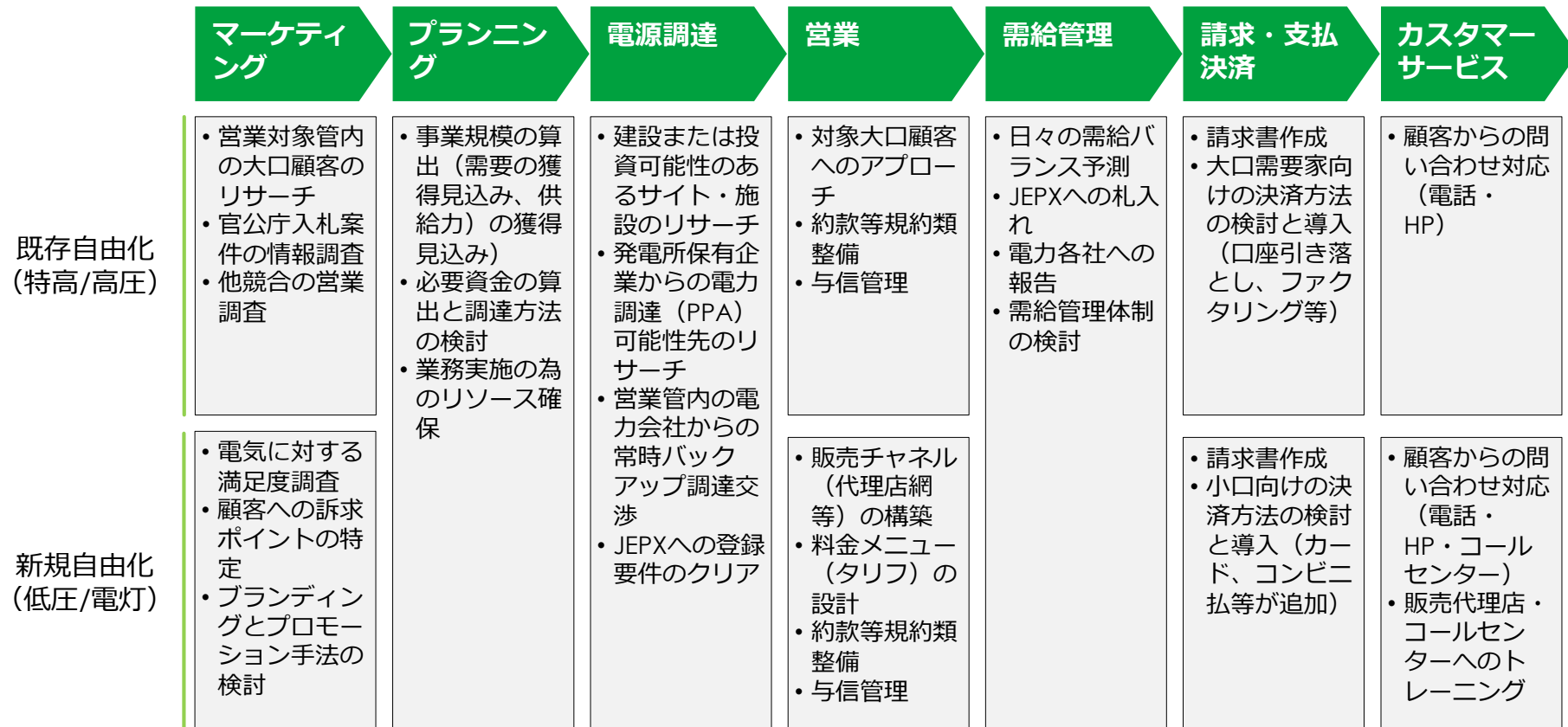
低コスト体質

2. 新電力事業運営のポイント

2015/6/20

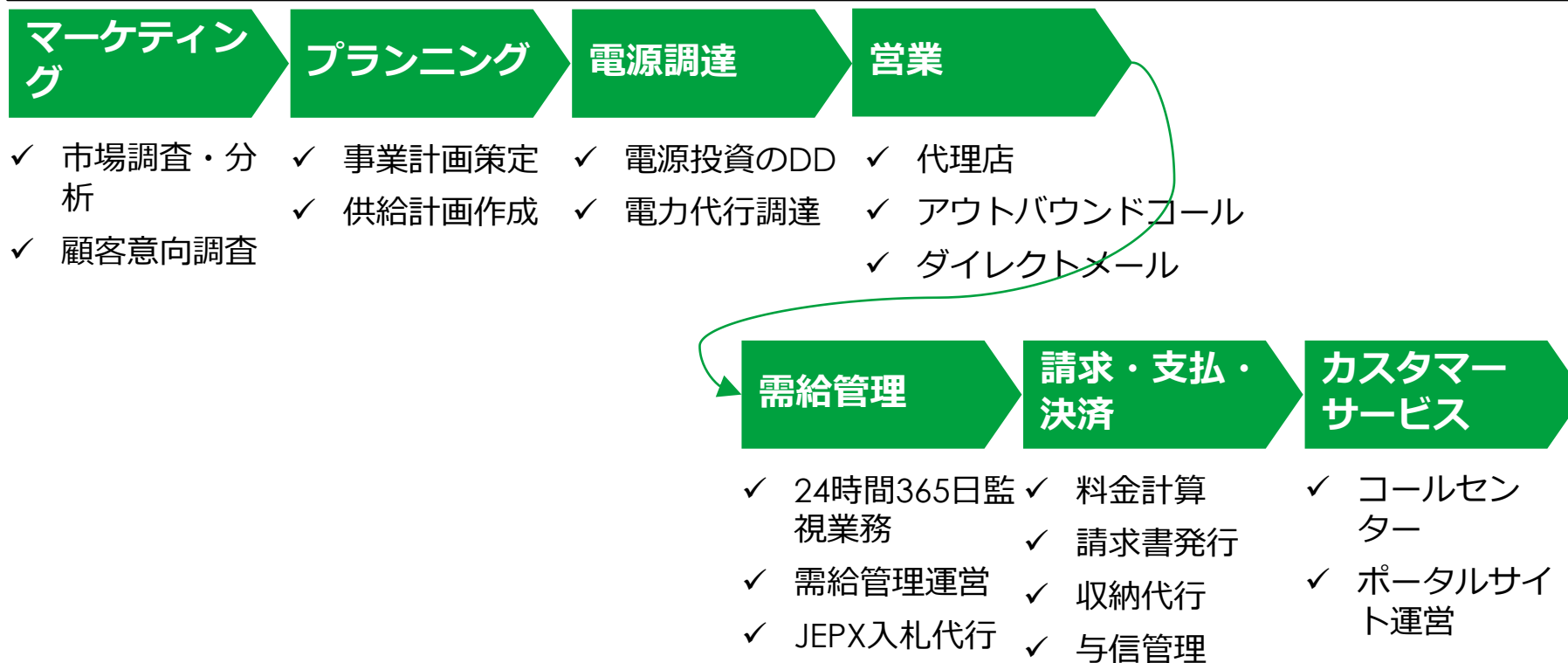
11

新電力事業のビジネスプロセス

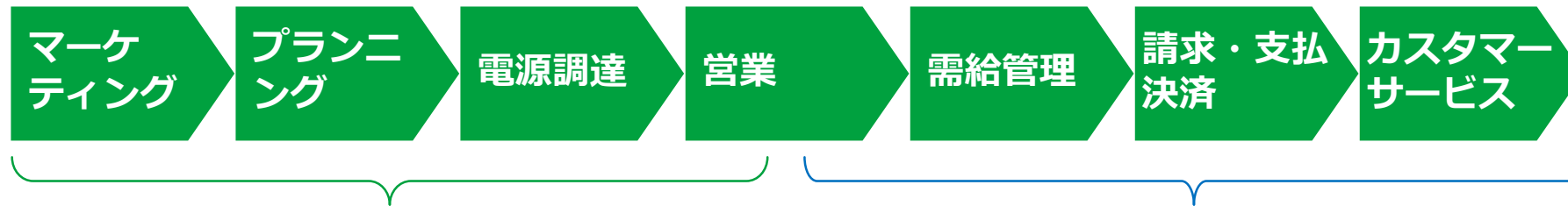


アウトソースによるノウハウの補完と 時間・コストの削減

プロセス毎のアウトソース例



eIDesign / EFFICIENTのサービス領域

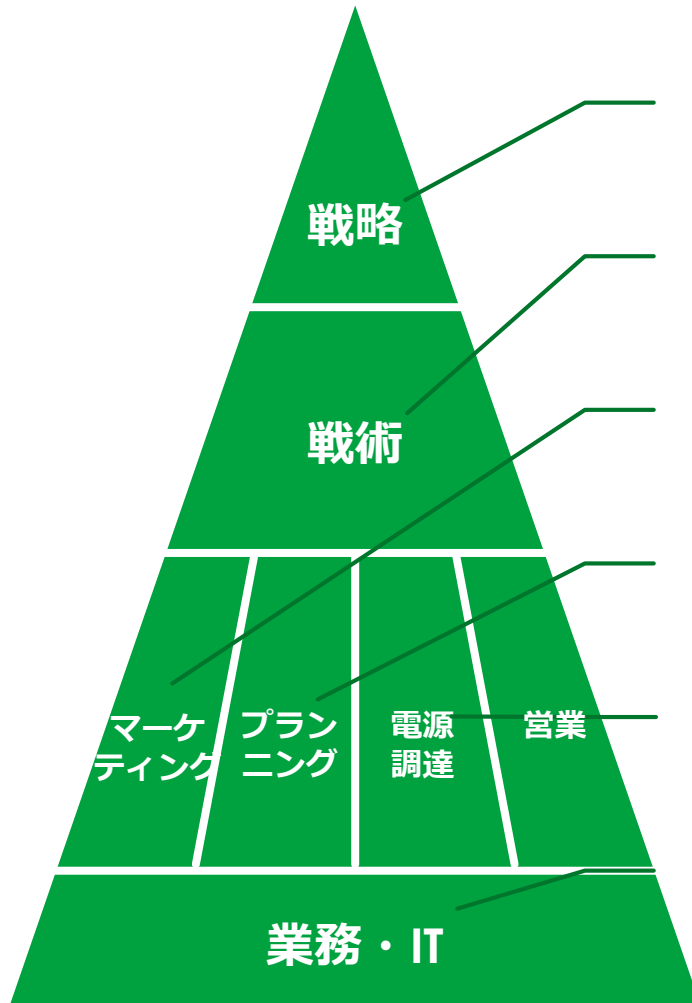


コンサルティングサービス

アウトソースサービス



eIDesignのコンサルティングサービス



コンサルティングテーマの例

新電力事業と既存事業とのシナジー検討

自主運営/ホワイトラベルポートフォリオ

需要家のロードカーブ分析

事業計画・供給計画の策定

電源契約のデュエリジェンス

業務プロセス設計/システム要件設計

検討ステージにあわせてテーマ毎にサービス提供

2015/6/20

15

EFFICIENTのアウトソースサービス (BPO)

需給管理業務



- ✓ **需給管理業務代行**
 - 日々の計画策定・電源調達・365日24時間監視
 - インバランスフリー契約
- ✓ **バランシンググループサービス**

請求・決済業務



- ✓ **料金計算・請求書発行業務代行**
 - 検針データから請求データを作成
 - Web、メール等による請求書の発行
- ✓ **収納代行・未収金管理**

カスタマーサービス業務



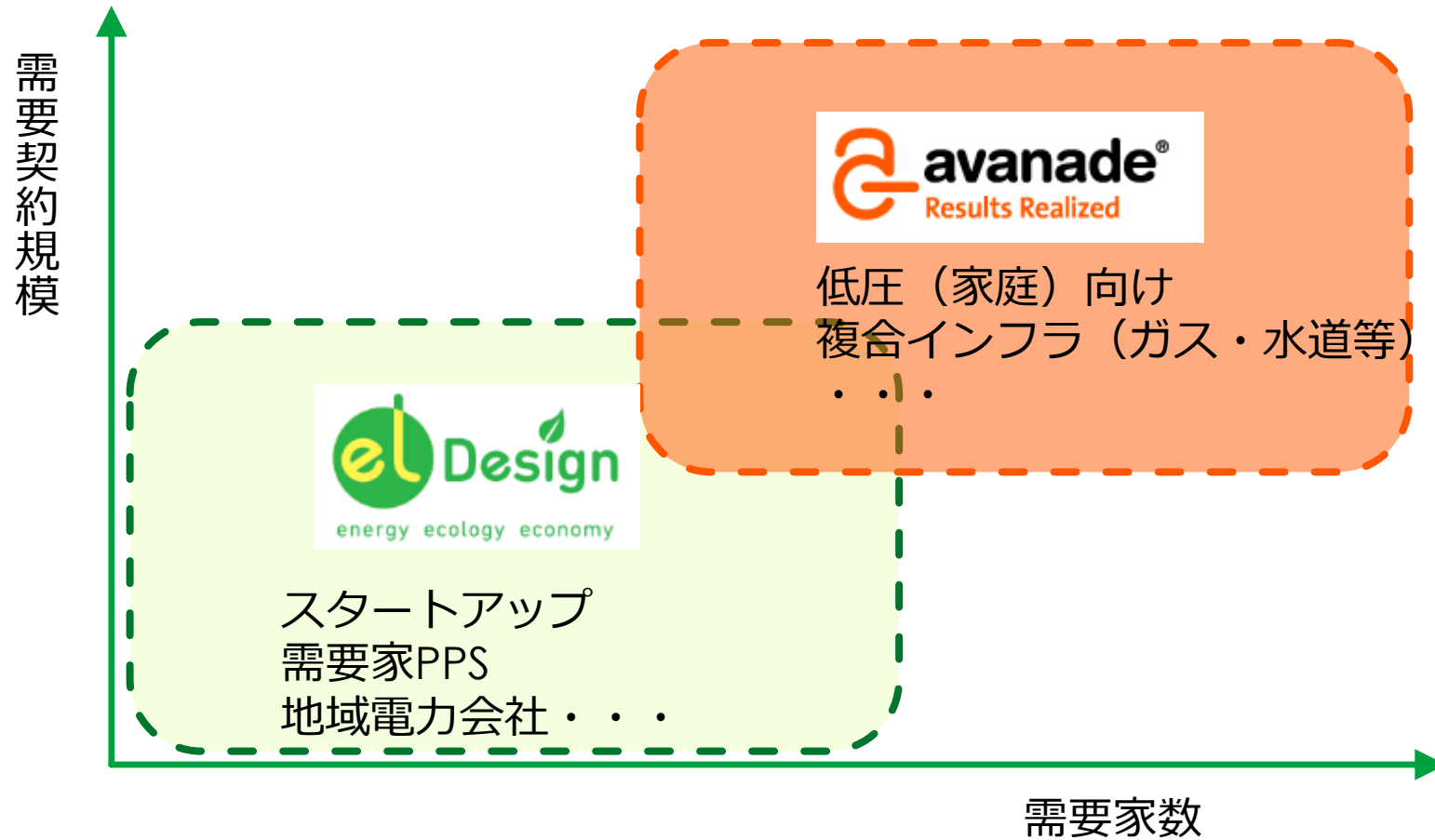
- ✓ **スイッチング・契約手続き代行**
- ✓ **コールセンター業務代行**
- ✓ **タッチポイント管理**
 - Webポータル、モバイル、SNS対応

eIDesign / EFFICIENTのビジネスサポート



コンサルティングサービス			アウトソースサービス			
<ul style="list-style-type: none"> • 当該地域の市場調査 • 一般消費者の意向調査 • サービスメニューの設計支援 • PR施策の立案支援および実行支援 	<ul style="list-style-type: none"> • 事業計画策定支援 • 業務遂行におけるリソース確保支援 • 資金調達アドバイザー 	<ul style="list-style-type: none"> • 新規電源のソーシング • 電源ポートフォリオシミュレーション • 電源投資の事業性評価 • 契約締結業務代行 	<ul style="list-style-type: none"> • 代理店網の構築支援 • 料金メニュー策定支援 • 契約約款の作成 	<ul style="list-style-type: none"> • バランシンググループ組成による需給管理業務代行 • インバランリスクヘッジメニューの提供 • JEPXへの入札代行 • 行政等への報告書作成 	<ul style="list-style-type: none"> • 支払いデータの仕分け作業代行 • 請求書発行業務代行 • カード、コンビニ二等での決済サービス提供 • 未収金管理(督促、供給停止)代行 	<ul style="list-style-type: none"> • コールセンター代行 • ダイレクトメール送付代行 • セット割り等サービスメニューの提案

eIDesignの提供する業務システム



el-system for PPS

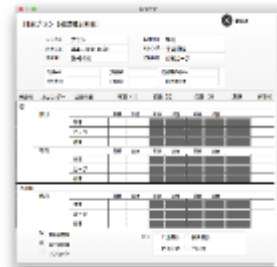
～新電力に最低限必要な業務をカバー～



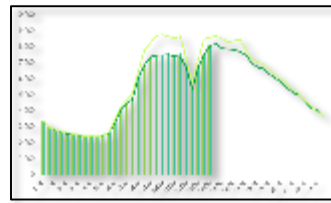
需要家データの
各種照会



電気料金設計



同時同量監視



料金明細計算



請求書作成



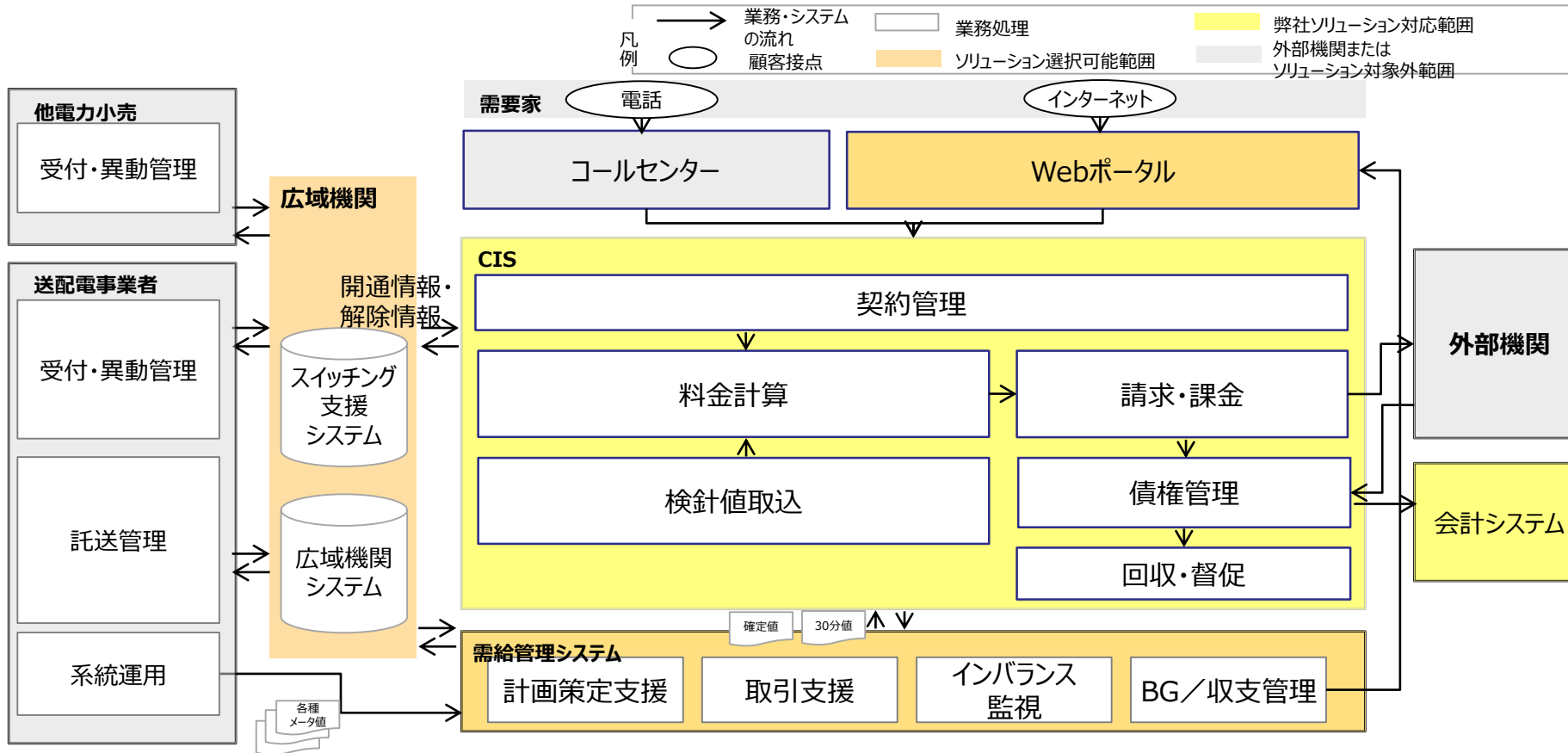
消込対象データの
抽出



特に少ない需要家で事業開始される、
スタートアップ、需要家PPS、地域電力に最適

avanade

～B2Cや他のインフラ管理にも対応したクラウドサービス

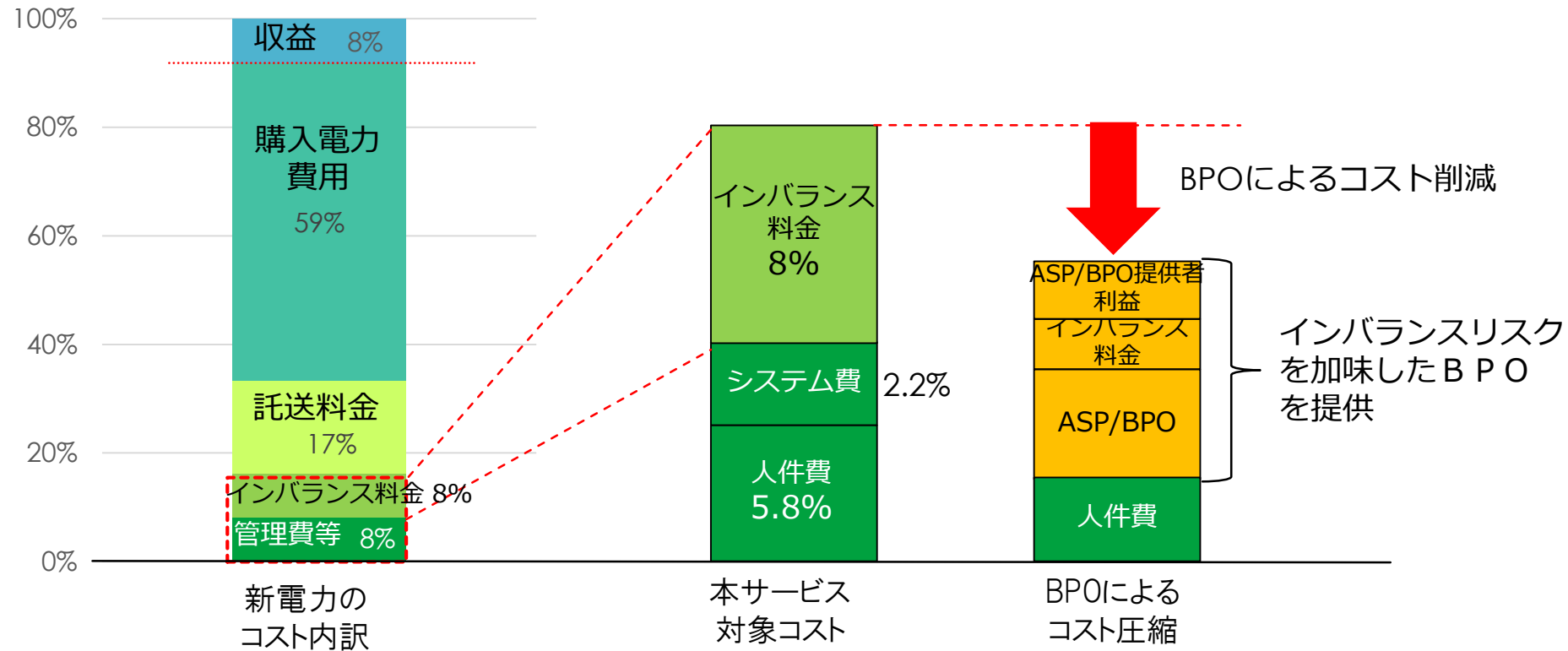


**特に1,000軒以上の需要家契約の管理や
 ガス・水道等との複合的な料金計算に最適**

ASP/BPOによる新電力の収益改善

新電力のコスト構造 (設備容量6,000kWのケース)

BPO後のコスト構造



出所) ISEP公表データ、エナリス・東洋システムのシステム費用を参考にelDesign作成

3. 新電力事業支援の事例

供給開始までの検討事項

▼ 本日

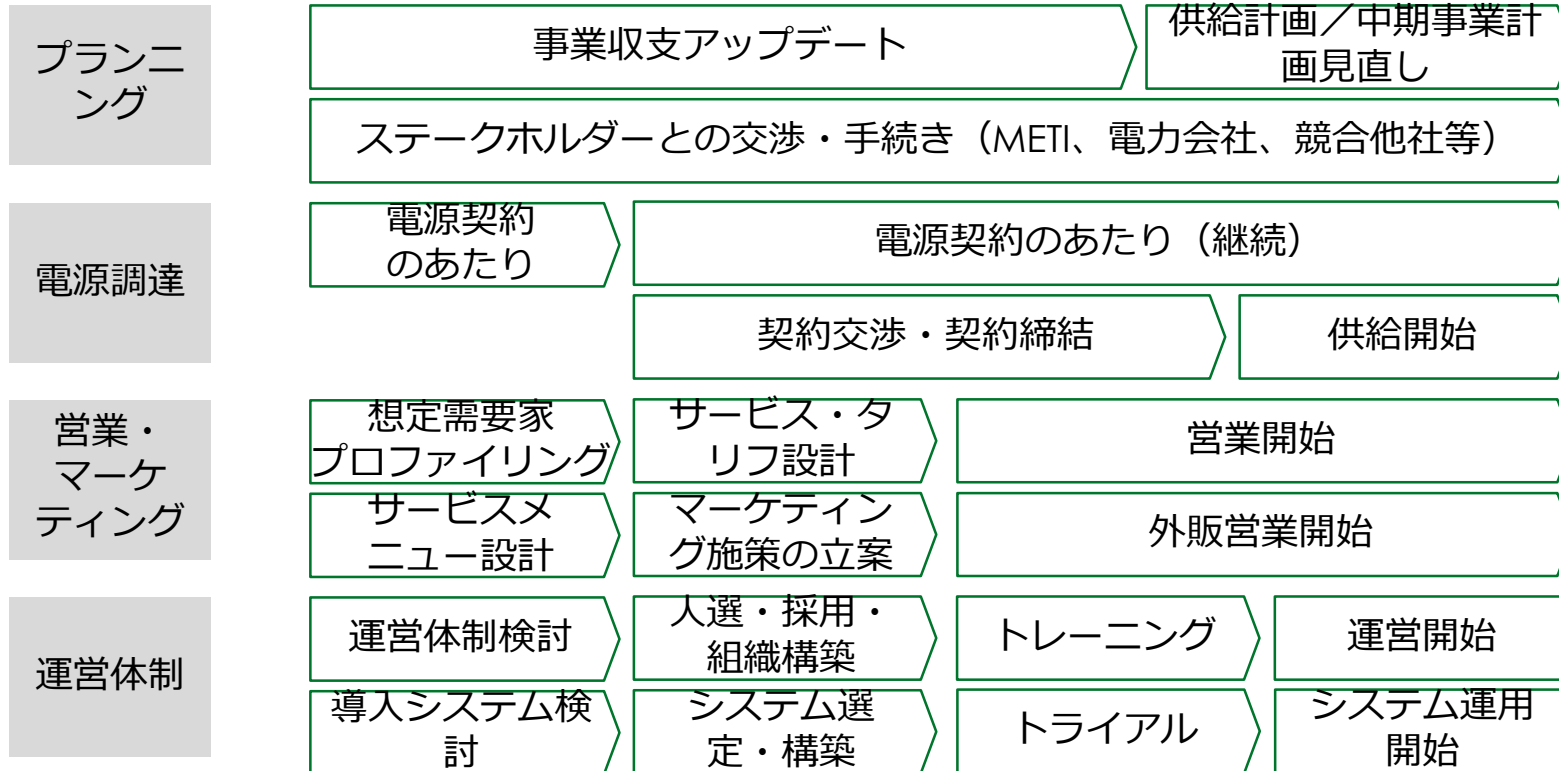
▼ 供給開始

2015年度上期

2015年度下期

2016年度上期

コンサルティングの例

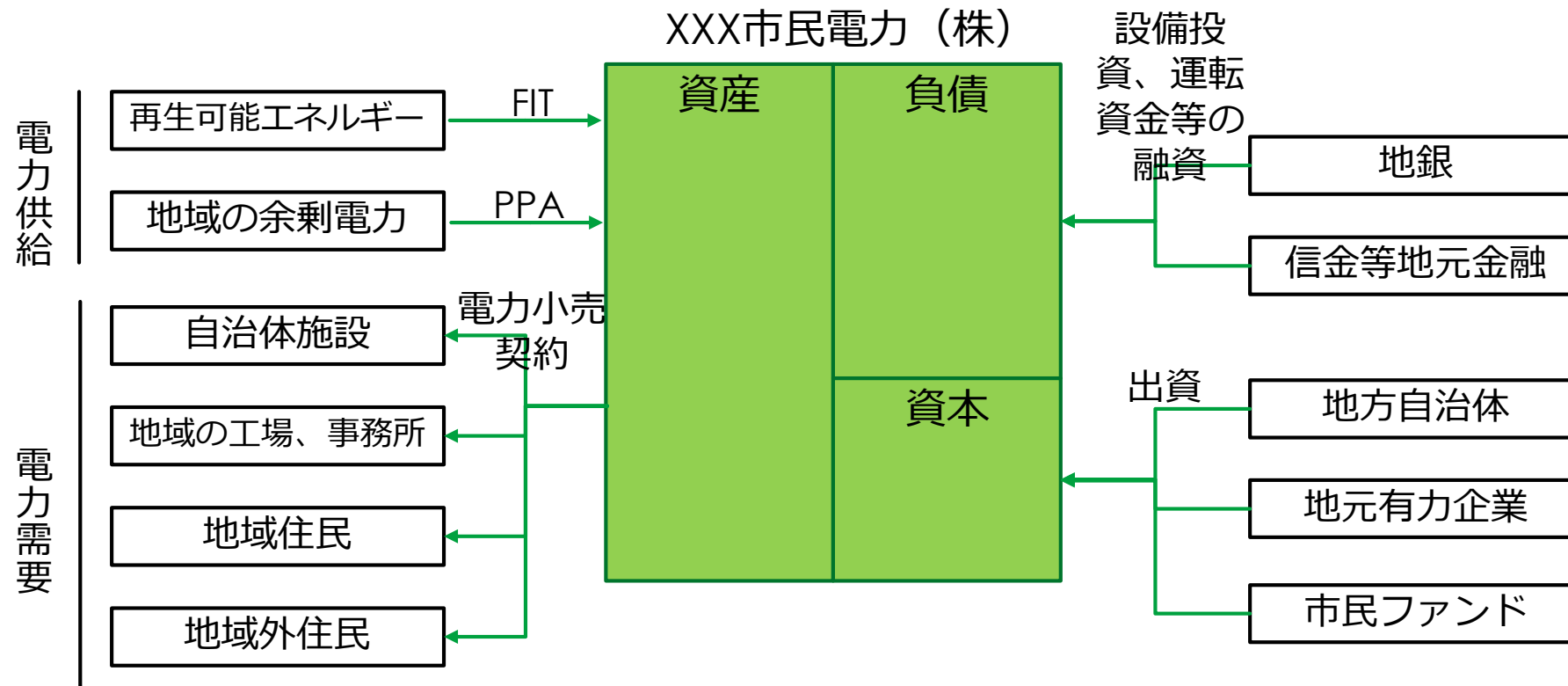


- ✓ 業界概要・運営ポイントの勉強会
 - 1日10~20万円
- ✓ タスクごとの個別コンサルティング
 - 1か月100~200万円
- ✓ 供給開始までのハンズオンコンサルティング
 - 半年~1年で150~300万円/月

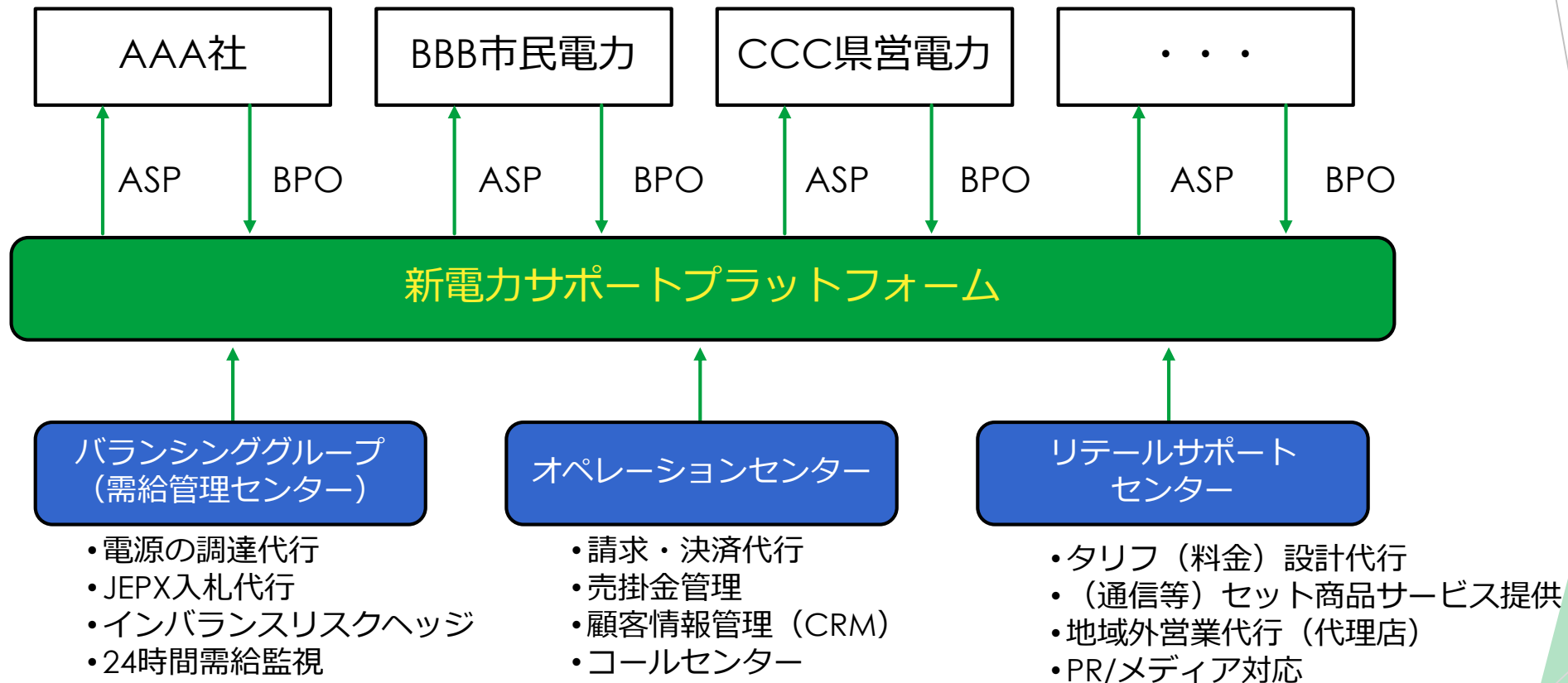
2015/6/20

23

地域電力会社のスキーム (案)



新電力サポートプラットフォーム



連絡先

- 代表者

代表取締役社長/CEO 坂越 健一

TEL:03-6277-6139

Mail:info@eldesign.jp

- 所在地

〒106-0044 東京都港区東麻布3-4-18 VORT麻布十番 7階

- アクセスマップ

